

新事業を 成功させる

補助金申請にも
有効です。

受講料
無料

コツ!!



カリキュラム

- 人手不足・物価高騰での生き残り方
- 経営革新計画作成のポイント
- 補助金等の施策について
- 魔法の販路開拓シート活用術

講師

株式会社中尾経営
代表取締役

倍增経営コンサルタント
／ 中小企業診断士
なかお ともかず

中尾 友和 氏



広島県呉市出身、広島県立呉昭和高校卒業、関西大学文学部哲学科卒業、(株)福寿園で12年間、主に量販店向けの営業に携わる。新規取扱店を500店舗以上開拓、3年間で粗利額4倍、赤字部門を黒字転換させることなどを通じて、年間最優秀社員賞を受賞。2016年、経営コンサルタントとして開業。支援先企業では右肩下がりだった業績がV字回復、3カ月で新規取引先71社開拓、商品拡販キャンペーン売上高前年比576%達成など、目覚ましい成果が報告されている。

[著書]『部下が勝手に成果を出す! リーダーの口ぐせ』(株)Clover出版



日時 令和7年 3月4日 火
14:00~15:30

場所 呉商工会議所 6階
大会議室

定員 30名

経営革新セミナー 受講申込書

FAX
0823-25-5544

※下記受講申込書に必要事項をご記入のうえ、
FAXでお申込み下さい。
※スマホでのお申込はこちらのQRから



令和7年 月 日

| | | | |
|------|-------|------|--|
| 事業所名 | | | |
| 所在地 | | 参加者名 | |
| 電話 | () - | 参加者名 | |

※ご記入頂いた情報は、呉商工会議所からの各種連絡のために利用することがあります。